品が集まり、油圧シャーなど

令和7(2025)年7月1日

拠点所在地



業の強化を続けていく方針だ。

スクラップ発生を左

内での新たな事業所の出店も 続けるエース金属は、宮崎県

陝討しながら、 スクラップ事

年は新興の事業者も増えてお

傾向が続いている。また、

り、競争の激化に拍車がか

少子高齢化の進

働き手の

たって経験してきた。

会社には、次の時代に経営

行による

よって 減少に

容易では

長や戸郷悠大専務をはじめと

切さは、

セットーでもある誠実さと親

材確保も

を重ねつつ、積極的な展開を

込めず、宮崎県内のスクラッ

プ発生量は他県と同様に減少

右する人口の大幅な回復は目

わらない」という。例えば、

持ち込みスクラップの購入価

親切なサービスを継続するこ は「お客さまに対して誠実で

は厳しさを増すが、里見社長

地域に根差した事業で実績

いつの時代も不変なもの

クラーだ。月間800~10 ル事業を主力に非鉄金属や自 宮崎県の全域から老廃・加工 00%を扱う鉄スクラップは 加工した鉄スクラップを製 たという。里見商店の事業も 移動手段はバイクが主流だっ 卒業した里見社長が「里見商 品の販売を主力としていた。 バイク由来のスクラップや部 る前の時代だ。車道にはオー 時は車社会が本格的に到来す 店」を立ち上げ創業した。 当 二輪が走り、都城エリアの

どの需要家に供給している。 会社は1967年、 高校を 97年に社名を「オートパー 誠実さや親切さの重要性 00~200台の使用済み自

地域で自動車の普及が加速し、 分市に至るエリアに広がった。 動車を取り扱い、自動車部品 が拡大。ユーザー数も年々増 自動車事業の成長を期に19 範囲は宮崎市から鹿児島県国 を買い付けに来るユーザーの 加した。バブル期には月間1 日動車由来の解体や部品販売 その後、経済成長とともに ネットや販売システムの普及 は全国へと広がっていった。 にともない、ユーザーの対象 0年代に入ると、インター

しかし、人口の減少によっ 2000年代から使用済

動車リサイクル、中古部品販

売事業を手掛ける老舗リサイ

るエース金属は、鉄リサイク

都城エリアに3拠点を構え

昇が続き、2008年にはH よって鉄スクラップは価格上 円にまで跳ね上がった。時代 2価格が1ヶあたり6~7万 数は減少が目立つようになる。 み自動車の発生や取り扱い台 方、中国発の資源ブームに

物語っている。

す。会社の歴史がその精神を 構えが大事」と里見社長は話

車リサイクル事業を手掛けるエース金属(本社=都城市都北町、里見義明社 に人口が増加した稀な地方都市でもある。都城エリアで鉄リサイクルや自動 自動車からスクラップ業へ移行 決断力・実行力で時代に対応 業容の変化を続けながら、時代の変化に対応している。

近年は市が移住者の積極的な受入れを図っており、2024年には13年ぶり

地域柄から薩摩文化も混在し、芋焼酎の生産においても全国的に有名な街だ。

宮崎県都城市は宮崎市に次ぐ県内2番目の主要都市で、鹿児島県にも近い

工一又金属(宮崎県

る」との決意も新たな社名に やすい名前であることのほか、 023年には社名を現在の やすく、ネットなどで検索し エース金属に変更した。覚え 「都城で名の通った企業にな の変化にともない、2

ツシステム」に改称。200

属の加工処理事業にシ 鉄スクラップや非鉄金 継続しつつ、設備投資 業への移行を決断。自 を進めて事業の中核を 動車リサイクル事業を 代後半に鉄リサイクル の変化を肌で感じた里 こうした時代や業容

プを扱う三股店(宮崎県三股町)

価格であるかを丁寧に説明す する若い人材もいる。会社の 的に商売を続ける上で重要な が生まれる。この商売におけ ることで、ユーザーに納得感 格を設定する際も、なぜこの の中心を担う里見謙太郎副社 ことを里見社長は長年にわ る双方の納得感こそが、長期 この大切さはいつの時代も変 住友建機がある風景~



SH120LC-7MH: SH200LC-7LM, SH120LC-7MH& (三股店) 2機、SH135X-6、SH215U-2の5機の 住友建機マシンは、機械解体やスク ラップ荷役など、タフな作業をこな しながら、現場運用を支えている。

誠実さ持ったサービスを評価

く、やるかやらないかで迷っ

「とにかく時代の流れは速

ている時間はない。思いつい

たらすぐに行動するという心

エース金属は今年6月に住友建機製 SH235X-7を新たに導入する予定だ。20 年以上にわたり稼働を続けてきた SH215U-2の後継機として、機械類の解体 作業で活躍が期待される。

-ス金属が住友建機を選ぶ大きな理由の 良質なメンテナンスがある。豊富な 知識と経験を持つ整備スタッフが故障を未然 に防ぐ提案を定期的に行い、トラブルが発生 した場合も、その原因や最適な対処法を説明 する。里見社長は「このサ くかめる限り、



SH200LC-7LM(三股店)

他には変え られない。 ぜひ次世代 にも継承し てほしい」 と話す。

エース金 属で整備を

担う住友建機販売・宮崎支店の留奥大樹主任 技師は、40年以上の職歴を持つ社内屈指の ベテラン技術者だ。溶接マイスターの資格を 持つなど一級の技術は言うまでもないが、 奥氏は「整備スタッフも営業と同じで、ユー ザー様との対話が大事だ。次に何が起こるか を想定しながら、対話を通じて最適な運用方 法を決めている」という。

まさに里見社長が心掛ける「誠実さ」や 「親切さ」を持ってエース金属で稼働する住 友建機の運用を支えている。

担当:轟木 善

住友建機を長年ご愛顧い ただいているエース金属様 の信頼にお応えできるよう 良質なアフターケアと情報 提供に努めてまいります。



💠 住友建機販売株式合社 宮崎支店

〒885-0004 宮崎県都城市都北町7413 Tel: 050-9001-8652 Fax: 0986-38-4525